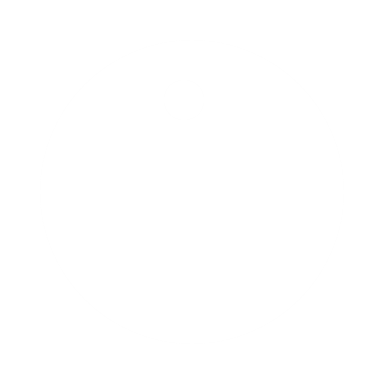


**JE NÉGOCIE**

**FICHE TECHNIQUE DE STAGE**

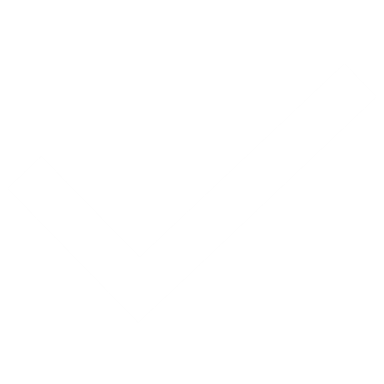


**INFORMATIONS GÉNÉRALES**

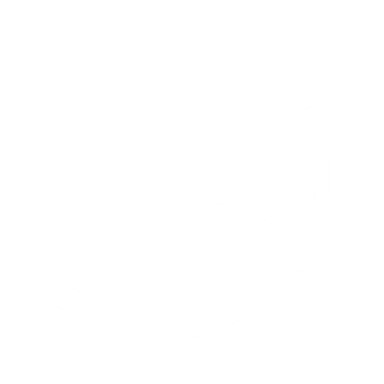
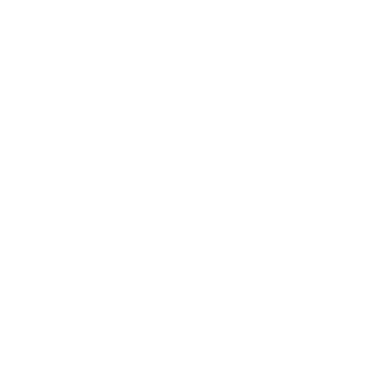
* **Nombre de stagiaires** : Min : 12 – Maxi : 15
* **Durée** : 3 jours
* **Lieu** : Unions Départementales

**Condition(s) à remplir par le stagiaire** : Avoir effectué le stage « Découverte de FO et moyens d’action du syndicat ». S’adresse principalement aux Délégués syndicaux et délégués syndicaux centraux, aux Secrétaires de syndicat ainsi qu’aux camarades siégeant en CT/CTE se retrouvant en situation de négociation ou participant à la délégation de négociation.

**Support de travail**: Documents fournis par le CFMS



**OBJECTIFS DE LA FORMATION**

****

Les trois phases de la négociation :

* Avant : documentation, stratégies, délégation…
* Pendant : écoute, argumentation…
* Après : suivi, communication…

Le cadre légal et réglementaire n’est pas abordé.

* La représentativité

Acquérir une méthodologie simple pour préparer une négociation, la conduire, la suivre et en exploiter le résultat.

Les champs de négociation ne sont pas spécialisés.

**PROGRAMME DE LA FORMATION**

**OBJECTIFS DE LA FORMATION**

* Etudes de cas
* Mise en situation.
* Discussions

**MÉTHODE PÉDAGOGIQUE**